

Bonjour Yvon Denis, vous êtes un(e) dirigeant(e) et pensez faire une acquisition stratégique ?

OCCASION D'AFFAIRES dossier #MTQ-0318

ENTREPRISE DE MARQUAGE DE CHAUSSÉE TRÈS RENTABLE À VENDRE

Description détaillée de l'entreprise

ENTREPRISE DU DOMAINE CONNEXE DES TRAVAUX ROUTIERS.

Une entreprise de marquage de chaussée fondée en 2007, axée sur l'écoute des besoins des clients, bonifiant son travail par un professionnalisme sans faille, et qui possède une impressionnante base de clients municipaux, commercial et industriel. Domaine d'activité stable ayant des revenus récurrents.

Secteur (s) d'activité : Construction/entretien/routes

Région : Montréal

Particularités de Ventes stables.

l'entreprise: Une direction hautement flexible et expérimentée pour le travail de soumission et de supervision de chantiers.
Capacité à fournir rapidement des services de marquage aux organisations qui demandent une qualité de travail sans faille.
Un rayon géographique qui couvre la région de Montréal, de la Montérégie et de Québec.
Elle offre des solutions clé en main, évaluation-optimisation-marquage.
Spécialiste du marquage auprès des municipalités et des entreprises.
La compagnie offre des techniques optimales de planification et d'exécution des travaux, la préparation des plans de marquage facile à suivre pour les employés, l'utilisation de gabarits efficaces, la formation et le coaching des chefs d'équipes en mode continu, et enfin, la sélection stratégique des contrats désirés.
Une des plus importantes compagnies en marquage routier du Québec.
Entreprise cautionnée.
Contrats en main couvrant plusieurs années.

Clientèle : Aucune dépendance de clients majeurs qui sont de type municipal, industriel et commercial à la recherche de services et de solutions innovatrices. L'entreprise possède déjà une liste imposante de clients de prestiges.

Marché : Province de Québec

Année de fondation : 2007

Situation financière : sur demande

Information relative à la vente

Chiffre d'affaires : 1,750,000 \$

Implication du vendeur : Transition à négociier avec l'acheteur.

Pour tous renseignements Gerry Willard, veuillez contacter :

Nom : Yvon Denis

Compagnie : Groupe Synergie PME Inc.

Fonction : Partenaire

Courriel : yvondenis@synergiepme.com

Site web : www.synergiepme.com

Province : Québec

Direct : 514-386-1174

Description : Les spécialistes de la vente ou l'acquisition d'entreprises du Groupe Synergie PME Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise



Dernière nouvelle : [Transaction d'entreprise : Vente de Compresseur FuturAir Inc.](#)