

(scroll down for English Executive Summary)

NOUS SOMMES MANDATÉS POUR FAIRE UNE ACQUISITION D'ENTREPRISE

OCCASION D'AFFAIRES dossier #CAB-0317

Êtes-vous à vendre où connaissez-vous une entreprise à vendre ? (STRICTEMENT CONFIDENTIEL)

Description du type d'entreprise recherchée

NOTRE CLIENT CHERCHE À FAIRE UNE ACQUISITION DANS L'UN DES DOMAINES MANUFACTURIERS SUIVANTS : vitrerie, béton, fabrication alimentaire, produits de sécurité, produits sanitaires, plastique ou tout autre domaine d'avenir dans la fabrication. Entreprise ayant une bonne expérience. Elle regroupe des professionnels aguerris représentant de nombreuses années d'expérience dans leur domaine. Elle répond précisément et rapidement aux demandes de leurs clients.

Secteur (s) d'activité: Fabrication - Transformation

Région: Montréal

Particularités de l'acquisition recherchée:

- La compagnie fabrique ou transforme des produits.
- La compagnie possède une culture axée sur la croissance et le service à la clientèle.
- Clientèle stable et diversifiée.
- Employés expérimentés.
- Marchés B2B, ou marchés ciblés.
- BAIIA minimum de 750,000\$
- IMPORTANT : doit être propriétaire du/des bâtiments

Équipe de gestion ou actionnaires: Les actionnaires et fondateurs possèdent une expérience et une expertise reconnue dans leur domaine.

Clientèle: Aucune dépendance envers un client majeur. La clientèle est de type industriel de fabrication, commerciale, institutionnelle ou de service, et recherche des produits et des solutions innovatrices. L'entreprise possède déjà une liste imposante de clients dans des secteurs variés ou ciblés.

Marché: Canadien.

Année de fondation: + de 5 ans

Stade de développement: Croissance/Stable

Situation financière et prévisions: La compagnie possédera des États financiers récents conformes et respectant les normes de comptabilité reconnues.

Information relative à l'acquisition

Chiffre d'affaires: \$5 à 10 millions

Raison pour la vente: Entrepreneurs qui désirent prendre leur retraite.

Implication des vendeurs suite à l'acquisition: Transition à négocier l'acheteur.

Pour tous renseignements Yvon Denis, veuillez contacter :

Nom : Yvon Denis

Compagnie : Groupe Synergie PME Inc.

Fonction : Partenaire

Courriel : yvondenis@synergiepme.com

Site web : www.synergiepme.com

Province : Québec

Pays : Canada

Direct : 514-386-1174

Description : Les spécialistes en transactions et négociations d'entreprises du Groupe Synergie PME Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise. Groupe Synergie PME Inc. vous offre de précieux services à titre de conseiller afin de travailler conjointement avec vous lors de la vente ou de l'achat d'une PME.



Dernière nouvelle : [Transaction d'entreprise - Vente des industries B. Rainville](#)

**WE ARE MANDATED TO MAKE A BUSINESS ACQUISITION
BUSINESS OPPORTUNITY file # CAB-0317**

Are you for sale or do you know a business for sale ? (STRICTLY CONFIDENTIAL)

Business description

OUR CLIENT IS LOOKING TO MAKE AN ACQUISITION IN THE FOLLOWING MANUFACTURING SECTORS: commercial glass, concrete, food manufacturing, security products, sanitary products, plastics or any other manufacturing area with market potential. Company with good experience. It brings together seasoned professionals representing many years of experience in their field. It responds quickly and accurately to the demands of their customers.

Primary industry : Manufacturing - Transformation

Region: Montreal

Features and details of the business :

- The seller manufactures products.
- The seller has a culture of growth and customer service.
- Stable and diversified customers.
- Experienced staff.
- B2B markets or targeted markets.
- Minimum EBITDA of 750,000\$.
- IMPORTANT: must own manufacturing building.

Management & employees : Shareholders and founders have extensive experience and expertise in their field.

Customers : No dependence on any major customer. The customers are industrial manufacturing type, commercial, institutional or services, and seek innovative products and solutions. The company already has an impressive list of clients in a variety or targeted areas.

Market : Canada.

Year established : + 5 years

Development stage : Growth/Stable

Financial situation and forecast : The company will have recent financial statements in compliance with recognized accounting standards.

Information pertaining to the acquisition

Sales : \$5 à 10 millions

Reason for selling : Owner wishing to retire.

Owner's role following the sale : Transition to be negotiated with the seller.

For information Yvon Denis, please contact :

Name : Philippe Gauthier

Company : Groupe Synergie PME Inc.

Title : Partner

Email : philippegauthier@synergiepme.com

Web site : www.synergiepme.com

Province : Quebec

Direct : 514-462-8281

Who we are : Specialists in M&A negotiations and transactions, the people at Groupe Synergie Inc. account for more than twenty years of experience with business people who want to sell or buy a business. To achieve a win-win transaction of the fair market value of a business, the presence of an experienced negotiator is essential to maximize ROI. We offer valuable services as facilitators to owners in the sale or purchase of a company



Latest news : [Transaction d'entreprise - Vente des industries B. Rainville](#)