

ACQUISITION STRATÉGIQUE dossier #R-1013

ENTREPRISE PERFORMANTE DE FABRICATION ET DE SERVICE À VENDRE

Description détaillée de l'entreprise

L'ENTREPRISE PRODUIT DES COMPOSANTS USINÉS DE HAUTE PRÉCISION.

L'entreprise fournit des produits de pointe à des compagnies dans diverses industries comme l'aéronautique et l'aérospatiale, le secteur des transports, le secteur de l'alimentation et autres entreprises manufacturières d'importances. Elle possède un produit développé maison ayant un vaste marché selon une étude réalisée par Raymond, Chabot, Grant, Thornton.

Secteur (s) d'activité : Fabrication/Transformation – Produits métalliques

Région (s) : Québec

Municipalité : Montérégie

Pays : Canada

- Particularités de l'entreprise ou du projet :**
- ❖ Main-d'œuvre hautement flexible et expérimentée pour le travail sur des appareils divers.
 - ❖ Elle offre à sa clientèle l'intégration de la production avec certains donneurs d'ordre où l'entreprise devient l'unique producteur/assembleur/tests de conformité des composantes clé en main.
 - ❖ Le cœur de l'entreprise est dans ce secteur d'activités qui consiste à fabriquer des pièces ayant pour but d'améliorer l'efficacité de la machinerie et des pièces d'équipements.
 - ❖ Elle offre un service d'entretien préventif et réalise des travaux de réparation et de fabrication de pièces sur mesure.
 - ❖ Une expertise unique dans le domaine du transport a poussé l'entreprise vers la fabrication de différentes pièces destinées à ce marché : outillage, chariots, bassins, réservoirs, composantes de train, équipements de lavage et de manutention spécialisée pour l'aéronautique.
 - ❖ La compagnie offre aussi un service de techniciens chevronnés qui se rendent chez les clients pour analyser tout problème d'équipement, effectuent un diagnostic, et proposent diverses alternatives afin de contrer les arrêts de production.
 - ❖ Propriétaire d'un édifice moderne de 40,000 pi/ca. et d'un terrain de 163,900 pi/ca.
 - ❖ Entreprise possédant des équipements de production modernes évalués en 2008 par la firme Summerside de Montréal.

Équipe de gestion ou actionnaires : Une équipe de 40 professionnels qui possèdent de nombreuses années d'expérience dans le domaine de l'usinage et du développement des affaires.

Clientèle : Clients majeurs qui sont de type industriel de fabrication à la recherche de produits et de solutions innovatrices. L'entreprise possède déjà une liste de clients imposante.

Marché : Le marché est Canadien, toutes les provinces, et U.S.

Certification : Certification ISO9001-2000

Année de fondation : 1940

Stade de développement : Croissance annuelle des ventes, des marges et des bénéfices.
Situation financière et prévisions : sur demande

Entreprise polyvalente qui œuvre dans 5 segments de marché :

- 1) **Équipements industriels** : fabrication sur mesure pour améliorer l'efficacité de machinerie de production dans le domaine aérospatial.
- 2) **Transport et outillage** : fabrication de différentes pièces destinées à l'aéronautique : outillage, chariots, bassins, réservoirs, composantes de train, équipements de levage et de manutention spécialisée.
- 3) **Grues** : un service de réparation et de certification de grues, nacelles et équipements mobiles de toutes marques.
- 4) **Composantes hydrauliques** : un comptoir de service dédié à la vente de pièces et accessoires hydrauliques en plus d'offrir la réparation et la fabrication de cylindres hydrauliques, la réparation et modification de camions avec nacelle, grue adaptable ou bras articulé (*boom truck*), et la réparation et modification d'équipement mobile.
- 5) **Inspection et diagnostic** : un service de techniciens chevronnés qui se rendent chez les clients pour analyser tout problème d'équipement, effectuent un diagnostic, et proposent diverses alternatives afin de contrer les arrêts de production.

Information relative à la vente

Chiffre d'affaires : \$6,100,000 en 2012

BAIIA : \$1,500,000

Raison pour la vente : Le propriétaire actuel désire prendre sa retraite.

Implication des vendeurs suite à la vente : Transition à négocier avec l'acheteur.

Pour tous renseignements , veuillez contacter :

Nom : Yvon Denis

Compagnie : Groupe Synergie *PME* Inc.

Fonction : Partenaire

Courriel : yvondenis@synergiepme.com

Site web : www.synergiepme.com

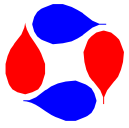
Province : Québec

Pays : Canada

Direct : 514-386-1174

Description : Les spécialistes de la vente d'entreprises du Groupe Synergie *PME* Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise. Leur expérience, vision et flair sont des atouts indispensables pour assister adéquatement les dirigeants d'entreprises à chaque étape du processus de transfert d'une *PME*. Les étapes d'une transaction peuvent être complexes à franchir lorsqu'elles sont peu familières. Pour conclure une transaction basée sur la juste valeur marchande d'une entreprise, la présence d'un négociateur d'expérience est indispensable afin de maximiser votre actif. Groupe Synergie *PME* Inc. vous offre de précieux services à titre de conseiller afin de travailler conjointement avec vous lors de

la vente ou de l'achat d'une PME.



Le Groupe SynergiePME Inc.

VOTRE PASSEPORT POUR LA RÉUSSITE

VENTES | ACQUISITIONS | FINANCEMENT | MARKETING
