

CROISSANCE PAR ACQUISITION? dossier #PRO-0314

ENTREPRISE DE MARQUAGE DE CHAUSSÉE TRÈS RENTABLE À VENDRE

Description détaillée de l'entreprise

ENTREPRISE DU DOMAINE CONNEXE DES TRAVAUX ROUTIERS.

Une entreprise de marquage de chaussée fondée en 1987, axée sur l'écoute des besoins des clients, bonifiant son travail par un professionnalisme sans faille, et qui possède une impressionnante base de clients municipaux et gouvernementaux. Domaine d'activité stable ayant des revenus récurrents.

Secteur (s) d'activité : Construction/entretien/routes

Province : Québec

Région : Montréal

Pays : Canada

Particularités de l'entreprise ou du projet : Ventes stables depuis 4 ans.
Équipe dirigeante hautement flexible et expérimentée pour le travail de soumission et de supervision de chantiers.

Capacité à fournir rapidement des services de marquage aux organisations qui demandent une qualité de travail sans faille.

Un rayon géographique qui se limite actuellement à la région de Montréal et la Montérégie.

Elle offre des solutions clé en main, évaluation-optimisation-marquage.

Spécialiste du marquage auprès des municipalités et du MTQ.

Service additionnel dans la fourniture de délinéateurs.

La compagnie offre des techniques optimales de planification et d'exécution des travaux, la préparation des plans de marquage facile à suivre pour les employés, l'utilisation de gabarits efficaces, la formation et le coaching des chefs d'équipes en mode continu, et enfin, la sélection stratégique des contrats désirés.

Une des plus grosses compagnies en marquage routier de la région de Montréal.

Certifiés ISO 9001-2008

Entreprise cautionnée.

Contrats en main couvrant plusieurs années.

Clientèle : Aucune dépendance de clients majeurs qui sont de type municipal et gouvernemental à la recherche de services et de solutions innovatrices. L'entreprise possède déjà une liste imposante de clients de prestiges.

Marché : Le marché est la région de Montréal et la Montérégie.

Année de fondation : 1988

Stade de développement : Ventes annuelles, marges et bénéfices stables.

Situation financière et prévisions : sur demande (L'entreprise n'a aucune dette)

Information relative à la vente

Chiffre d'affaires : \$1,750,000 à la dernière année financière

Implication des vendeurs suite à la vente : Transition à négocier avec l'acheteur.

Pour tous renseignements, veuillez contacter :

Nom : Philippe Gauthier

Compagnie : Groupe Synergie PME Inc.

Fonction : Partenaire

Courriel : philippegauthier@synergiepme.com

Site web : www.synergiepme.com

Province : Québec

Pays : Canada

Direct : 514-669-2428

Description : Les spécialistes de la vente d'entreprises du Groupe Synergie PME Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise. Leur expérience, vision et flair sont des atouts indispensables pour assister adéquatement les dirigeants d'entreprises à chaque étape du processus de transfert d'une PME. Les étapes d'une transaction peuvent être complexes à franchir lorsqu'elles sont peu familières. Pour conclure une transaction basée sur la juste valeur marchande d'une entreprise, la présence d'un négociateur d'expérience est indispensable afin de maximiser votre actif. Groupe Synergie PME Inc. vous offre de précieux services à titre de conseiller afin de travailler conjointement avec vous lors de la vente ou de l'achat d'une PME.



Le Groupe SynergiePME Inc.

VOTRE PASSEPORT POUR LA RÉUSSITE

VENTES | ACQUISITIONS | FINANCEMENT | MARKETING