

**OCCASION D'AFFAIRES dossier #OTO-0316**

**FABRICANT DE PRODUITS ANTIROUILLE ET ANTIVOLS POUR AUTOS, CAMIONS ...À VENDRE**

**Idéal pour partir en affaires ou pour croissance par acquisition.**

## Description détaillée de l'entreprise

### ENTREPRISE AYANT UNE NICHE DE MARCHÉ EXCEPTIONNELLE.

Dans le marché exceptionnel de cette entreprise, la clé du succès réside sur un excellent service après vente, un savoir-faire remarquable, d'une équipe solide, et une qualité exceptionnelle. L'entreprise offre un ensemble de services pour la protection des véhicules contre la rouille, dont un plan de protection pour véhicules neufs et usagés couvrant la rouille, la peinture et les revêtements intérieurs, le marquage antivol au jet de sable, et le plan de protection annuel à l'antirouille adhésif offert dans plus de 1,200 points de service. La clientèle est concentrée au Québec. Le développement des affaires s'est effectué principalement, depuis les dernières années, par la réputation enviable de la compagnie qui offre des produits intégrés pour les marchés antirouille-traitement de tissus-marquage antivol. L'entreprise est stratégiquement située à Laval près des autoroutes 15 et 440.

**Secteur (s) d'activité :** Produits de protection – Traitement de fini

**Région (s) :** Montréal

**Pays :** Canada

### Particularités de l'entreprise :

- Ventes avec fortes possibilités de croissance;
- Flux monétaires positifs constants, importants et récurrents;
- Possibilité d'économies d'échelle importantes par intégration;
- Équipe dirigeante très expérimentée;
- Savoir-faire des employés et qualité impressionnante;
- Coûts de production très concurrentiels;
- Contrôle serré des dépenses;
- Main d'œuvre multi tâches;
- Site web interactif pour la gestion des garanties;
- Marché multi segment antirouille-traitement des tissus-marquage;
- Large éventail d'assureurs participants ;
- Carnet de commandes important;
- Traitement anticorrosion et pratique environnementale « verte »;
- Marque de commerce reconnue;

**Clientèle :** Très diversifiée

**Marché :** Province de Québec.

**Fondation :** 1992

**Situation financière :** sur demande après signature d'une entente de confidentialité.

## Information relative à la vente

**Chiffre d'affaires :** \$2,100,000 (2015)

**Raison pour la vente :** Retraite.

**Implication des vendeurs :** Transition à négocier avec l'acheteur.

## Pour tous renseignements, veuillez contacter :

**Prénom :** Yvon

**Nom :** Denis

**Compagnie :** Groupe Synergie PME Inc.

**Courriel :** [yvondenis@synergiepme.com](mailto:yvondenis@synergiepme.com)

**Site web :** [www.synergiepme.com](http://www.synergiepme.com)

**Pays :** Canada

**Cellulaire :** 514-386-1174

**Description :** Les spécialistes de la vente ou l'acquisition d'entreprises du Groupe Synergie PME Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise.



**Le Groupe SynergiePME Inc.**

**VOTRE PASSEPORT POUR LA RÉUSSITE**

**VENTES | ACQUISITIONS | FINANCEMENT | MARKETING**

**UNIQUE BUSINESS OPPORTUNITY, dossier #OTO-0316**  
**CAR ANTI THEFT AND RUSTPROOFING PRODUCT MANUFACTURER... for sale**  
**Ideal to start a business or for growth by acquisition.**

### Detailed business description

#### THE COMPANY HAS AN OUTSTANDING MARKET POSITION.

In its market, the key to their success is their outstanding customer service, a remarkable know-how, solid teamwork, and unmatched quality. The company offers a full range of products and services for vehicle rust protection, a comprehensive warranty plan for new and used vehicles covering the rust, the paint and the interior fabric, and an antitheft marking system. The market is concentrated in the province of Québec. Business development has been driven in recent years, by the reputation of the company that provides integrated products for rust proofing-fabric treatment-antitheft marking. The company is strategically located in Laval near highways 15 and 440.

**Primary industry :** Vehicle rust proofing – Fabric treatment

**Region :** Montreal

**Country :** Canada

- Features of the business :**
- High sales growth potential;
  - Constant, important and recurring cash flows;
  - Possibility of significant economies of scale by integration;
  - Highly experienced management team;
  - Employee know-how and impressive quality;
  - Very competitive production costs;
  - Tight expenses control;
  - Multi tasks workforce;
  - Interactive website for warranty management;
  - Multi segment market proofing-fabric treatment-antitheft marking;
  - Wide range of participating insurers;
  - Significant order backlog;
  - « Green » rust proofing products;
  - Recognized trademark;

**Management :** Solid management and production team.

**Customers :** Very diversified clients list.

**Market :** Province of Quebec.

**Financial situation :** On demand following the signing of a NDA.

### Information pertaining to the sale

**Sales :** \$2,100,000 (2015)

**Reason for selling :** Retirement.

**Owner's role :** Transition to be negotiated with the buyer.

### For information, please contact :

**Name :** Philippe Gauthier

**Company :** Groupe Synergie PME Inc.

**Email :** [philippegauthier@synergiepme.com](mailto:philippegauthier@synergiepme.com)

**Web site :** [www.synergiepme.com](http://www.synergiepme.com)

**Country :** Canada

**Direct :** 514-805-8448

**Who we are :** Specialists in M&A, the people at Groupe Synergie Inc. account for more than twenty years of experience with business people who want to sell or buy a business. We offer valuable services as consultants to owners in the sale or purchase of a company.



**Le Groupe SynergiePME Inc.**

**YOUR PASSEPORT TO SUCCESS**

**MERGER | ACQUISITION | FINANCING | MARKETING**

Latest news : [Business transaction – Sale of ECodem Inc.](#)