

(scroll down for English Executive Summary)

**OCCASION D'AFFAIRES dossier #OR-1216
ENTREPRISE DE SIGNAUX DE DÉTRESSE, FUSÉES FERROVIAIRES, ET
CONTRÔLE DES AVALANCHES...À VENDRE
Idéal pour partir en affaires ou pour croissance par acquisition.**

Description détaillée de l'entreprise

ENTREPRISE AYANT UNE POSITION DE MARCHÉ EXCEPTIONNELLE.

Dans le marché niché de cette entreprise, la clé du succès réside sur l'innovation constante des produits, un savoir-faire remarquable, d'une équipe solide, et une qualité exceptionnelle. L'entreprise offre un service et une gamme complète de signaux de détresse, des fusées de chemin de fer, des torpilles de voies ferrées et des accessoires, avec des clients partout dans le monde où il se positionne comme un des chefs nord-américains dans le domaine. L'entreprise possède aussi une gamme complète de produits pour le contrôle des avalanches. La clientèle est mondiale avec plus de 35 % des ventes vouées à l'exportation. Le développement des affaires s'est effectué principalement, depuis les dernières années, par la réputation enviable de la compagnie qui offre des solutions efficaces pour la gestion des avalanches, des signaux de détresse maritime, et des fusées de chemin de fer. L'entreprise est stratégiquement située en banlieue de Montréal près de l'autoroute 50.

Secteur (s) d'activité : Équipement de survie – explosifs – pièces pyrotechniques – fusées.

Région (s) : Montréal

Pays : Canada

Particularités de l'entreprise :

- Ventes stables et récurrentes;
- Flux monétaires positifs constants et récurrents;
- Possibilité d'économies d'échelle importantes par intégration;
- Équipe dirigeante très expérimentée;
- Savoir-faire des employés et qualité impressionnante;
- Coûts de production très concurrentiels;
- Contrôle serré des dépenses;
- Main d'œuvre multi tâches;
- Ventes à l'exportation générées par le site web;
- Marché multi segment transport-marin-avalanche;
- 30 % des ventes sont aux E.U, 65 % au Canada et 5 % à l'international;
- Carnet de commandes importants;
- Innovation constante et R&D;

Équipe de gestion : Équipe de gestion solide en place.

Clientèle : Très diversifiée

Marché : Le marché est canadien, É.U, international.

Année de fondation : 1989

Situation financière : sur demande après signature d'une entente de confidentialité.

Information relative à la vente

Chiffre d'affaires : \$6,065,000 (2016)

Raison pour la vente : Retraite.

Implication des vendeurs : Transition à négocier avec l'acheteur.

Pour tous renseignements, veuillez contacter :

Prénom : Yvon

Nom : Denis

Compagnie : Groupe Synergie PME Inc.

Courriel : yvondenis@synergiepme.com

Site web : www.synergiepme.com

Pays : Canada

Cellulaire : 514-386-1174

Description : Les spécialistes de la vente ou l'acquisition d'entreprises du Groupe Synergie PME Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise.



SynergiePME Des professionnels de la vente d'entreprises.

Nouvelle : [Transaction d'entreprise - Vente de la compagnie ECOdem Inc.](#)

**UNIQUE BUSINESS OPPORTUNITY, dossier #OR-1216
DISTRESS SIGNALS, RAILWAY FUSEE AND AVALANCHE CONTROL COMPANY... for sale
Ideal to start a business or for growth by acquisition.**

Detailed business description

THE COMPANY HAS AN OUTSTANDING MARKET POSITION.

In its niche market, the key to their success is continuous product innovation, a remarkable know-how, solid teamwork, and outstanding quality. The company offer services and a full range of distress signals, railway rockets, rail torpedoes and accessories, with customers all over the world where it positions itself as one of the North American leaders in the domain. The company also has a complete range of products for avalanche control. The customer base is global with more than 35% of sales devoted to exports. In recent years, business development has been driven primarily by the company's enviable reputation for providing effective solutions for the management of avalanches, maritime distress signals, and railway rockets. The company is strategically located in suburban Montreal near Highway 50.

Primary industry : Survival equipment - explosives - pyrotechnics - rockets.

Region : Montreal

Country : Canada

Features of the business

- Recurrent and stable sales;
- Constant and recurring cash flows;
- Possibility of significant economies of scale by integration;
- Highly experienced management team;
- Employee know-how and impressive quality;
- Very competitive production costs;
- Tight expenses control;
- Multi tasks workforce;
- Export sales generated by the website;
- Multi segment market transport-marine-avalanche;
- 30 % of sales are in the US, 65 % in Canada and 5 % internationally;
- Significant order backlog;
- Constant innovation and R&D;

Management : Solid management and production team.

Customers : Very diversified clients list.

Market : Canada, U.S., International.

Financial situation : On demand following the signing of a NDA.

Information pertaining to the sale

Sales : \$6,065,000 (2016)

Reason for selling : Retirement.

Owner's role : Transition to be negotiated with the buyer.

For information, please contact :

Name : Philippe Gauthier

Company : Groupe Synergie PME Inc.

Email : philippegauthier@synergiepme.com

Web site : www.synergiepme.com

Country : Canada

Direct : 514-805-8448

Who we are : Specialists in M&A, the people at Groupe Synergie Inc. account for more than twenty years of experience with business people who want to sell or buy a business. We offer valuable services as consultants to owners in the sale or purchase of a company.



News: [Transaction d'entreprise - Vente de la compagnie ECOdem Inc.](#)