

(scroll down for English Executive Summary)

NOUS SOMMES MANDATÉS POUR FAIRE UNE ACQUISITION D'ENTREPRISE

OCCASION D'AFFAIRES dossier #KA-0915

Êtes-vous à vendre ou connaissez-vous une entreprise à vendre ? (STRICTEMENT CONFIDENTIEL)

Description du type d'entreprise recherchée

NOTRE CLIENT CHERCHE À FAIRE UNE ACQUISITION DANS L'UN DES DOMAINES SUIVANTS : services d'import/export, alimentation, énergies renouvelables, entreprises reliées au domaine de la construction, distribution, ou tout autre domaine d'avenir. Entreprise ayant une bonne expérience. Elle regroupe des professionnels aguerris représentant de nombreuses années d'expérience dans leur domaine. Elle répond précisément et rapidement aux demandes de leurs clients.

Secteur (s) d'activité: Fabrication - transformation - Service

Municipalité: Montréal et sa couronne

Particularités de l'acquisition recherchée:

- L'entreprise fabrique, transforme ou offre des services..
- L'entreprise possède une culture axée sur la croissance et le service à la clientèle.
- Clientèle stable et diversifiée.
- Employés expérimentés.
- Marchés B2B, ou marchés ciblés.
- Exporter est un atout.

Équipe de gestion ou actionnaires: Les actionnaires et fondateurs possèdent une expérience et une expertise reconnue dans leur domaine.

Clientèle: Aucune dépendance envers un client majeur. La clientèle est de type industriel de fabrication, commerciale ou de service, et recherche des produits et des solutions innovatrices. L'entreprise possède déjà une liste imposante de clients dans des secteurs variés ou ciblés.

Marché: Le marché est le Canada et/ou les E.U.

Année de fondation: + de 5 ans

Stade de développement: Croissance/Stable

Situation financière et prévisions: L'entreprise possédera des États financiers récents conformes et respectant les normes de comptabilité reconnues.

Information relative à l'acquisition

Chiffre d'affaires: \$3 à 10 millions

Raison pour la vente: Entrepreneurs qui désirent prendre leur retraite ou s'associer un partenaire.

Implication des vendeurs suite à l'acquisition: Transition à négocier l'acheteur.

Pour tous renseignements, veuillez contacter :

Nom : Yvon Denis

Compagnie : Groupe Synergie PME Inc.

Fonction : Partenaire

Courriel : yvondenis@synergiepme.com

Site web : www.synergiepme.com

Province : Québec

Pays : Canada

Direct : 514-386-1174

Description : Les spécialistes en transactions et négociations d'entreprises du Groupe Synergie PME Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise. Pour conclure une transaction basée sur la juste valeur marchande d'une entreprise, la présence d'un négociateur d'expérience est indispensable afin de maximiser votre actif. Groupe Synergie PME Inc. vous offre de précieux services à titre de conseiller afin de travailler conjointement avec vous lors de la vente ou de l'achat d'une PME.



Le Groupe SynergiePME Inc.
VOTRE PASSEPORT POUR LA RÉUSSITE

VENTES | ACQUISITIONS | FINANCEMENT | MARKETING
Préparation | Discipline | Patience | Décision

Dernière nouvelle : [Transaction d'entreprise - Vente des industries B. Rainville](#)

WE ARE MANDATED TO MAKE A BUSINESS ACQUISITION

BUSINESS OPPORTUNITY file #KA-0915

Are you for sale or do you know a business for sale ? (STRICTLY CONFIDENTIAL)

Business description

OUR CLIENT IS LOOKING TO MAKE AN ACQUISITION IN THE FOLLOWING SECTORS : import/export services, food industry, renewable energy, construction related businesses, distribution, or any other promising sector. Company with good experience. It brings together seasoned professionals representing many years of experience in their field. It responds quickly and accurately to the demands of their customers.

Primary industry : Manufacturing – Transformation - Services

Municipality: Montréal and surroundings

Features and details of the business :

- The company manufactures, transforms, or offers services.
- The company has a culture of growth and customer service.
- Stable and diversified customers.
- Experienced staff.
- B2B markets or target markets.
- Export oriente dis a plus.

Management & employees : Shareholders and founders have experience and expertise in their manufacturing field.

Customers : No dependence on any major customer. The customers are industrial manufacturing type, commercial or services, and seek innovative products and solutions. The company already has an impressive list of clients in a variety or targeted areas.

Market : The market is Canada and / or U.S.

Year established : + 5 years

Development stage : Growth/Stable

Financial situation and forecast : The company will have recent financial statements in compliance with recognized accounting standards.

Information pertaining to the acquisition

Sales : \$3 à 10 millions
Reason for selling : Owner wishing to retire or add a partner.
Owner's role following the sale : Transition to be negotiated with the seller.

For information, please contact :

Name : Philippe Gauthier
Company : Groupe Synergie PME Inc.
Title : Partner
Email : philippegauthier@synergiepme.com
Web site : www.synergiepme.com
Province : Quebec
Direct : 514-462-8281

Who we are : Specialists in M&A negotiations and transactions, the people at Groupe Synergie Inc. account for more than twenty years of experience with business people who want to sell or buy a business. Our experience, vision and flair are essential assets to adequately assist business leaders during each step of the transaction process. To achieve a win-win transaction of the fair market value of a business, the presence of an experienced negotiator is essential to maximize ROI. We offer valuable services as consultants to owners in the sale or purchase of a company



Le Groupe SynergiePME Inc.
YOUR PASSEPORT TO SUCCESS
BUYING | SELLING | FINANCING | MARKETING
Preparation | Discipline | Patience | Decision

Latest news : [Transaction d'entreprise - Vente des industries B. Rainville](#)