

CROISSANCE PAR ACQUISITION? dossier #EC-1213

ENTREPRISE DE DÉCONSTRUCTION TRÈS RENTABLE À VENDRE

Description détaillée de l'entreprise

ENTREPRISE DU DOMAINE DE LA CONSTRUCTION SPÉCIALISÉE.

Une entreprise de déconstruction systémique, axée sur le principe de la démolition verte, bonifiant son travail par un recyclage complet des matériaux de construction récupérés, et possédant une intéressante base de clients industriels, institutionnels et commerciaux. Domaine d'activité en pleine expansion.

Secteur (s) d'activité : Construction/recyclage/transport

Province : Québec

Région : Montréal

Pays : Canada

Particularités de l'entreprise ou du projet : Ventes en croissance rapide depuis 4 ans.
Équipe dirigeante hautement flexible et expérimentée pour le travail de soumission et de supervision de chantiers.
Capacité à fournir des services de déconstruction rapidement aux organisations qui demandent une qualité de travail sans faille.
Un rayon géographique qui se limite actuellement à la région de Montréal.
Elle offre des solutions clé en main, déconstruction-transport-recyclage.
Spécialiste de la déconstruction à l'intérieur de bâtiments où il y a des occupants en place.
Service qui offre des économies appréciables face à l'utilisation des dépotoirs.
La compagnie offre aussi un service de conseillers chevronnés qui se rendent chez les clients pour analyser tout projet de rénovation qui exige de la déconstruction, effectuent un diagnostic, et proposent diverses alternatives afin de contrer les nuisances aux activités en cour.
L'entreprise offre aussi aux entrepreneurs un service de conteneurs adaptés aux chantiers de construction dans les édifices à bureaux.

Clientèle : Aucune dépendance de clients majeurs qui sont de type commercial, institutionnel à la recherche de services et de solutions innovatrices. L'entreprise possède déjà une liste imposante de clients de prestiges.

Marché : Le marché est la région de Montréal.

Année de fondation : 2008

Stade de développement : Ventes annuelles, marges et bénéfices en forte croissance.

Situation financière et prévisions : sur demande

Information relative à la vente

Chiffre d'affaires : \$3,650,000 à la dernière année financière

Implication des Transition à négocier avec l'acheteur.

vendeurs suite à la
vente :

Pour tous renseignements Gerry Willard, veuillez contacter :

Nom : Yvon Denis

Compagnie : Groupe Synergie PME Inc.

Fonction : Partenaire

Courriel : yvondenis@synergiepme.com

Site web : www.synergiepme.com

Province : Québec

Pays : Canada

Direct : 514-386-1174

Description : Les spécialistes de la vente d'entreprises du Groupe Synergie PME Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise. Leur expérience, vision et flair sont des atouts indispensables pour assister adéquatement les dirigeants d'entreprises à chaque étape du processus de transfert d'une PME. Les étapes d'une transaction peuvent être complexes à franchir lorsqu'elles sont peu familières. Pour conclure une transaction basée sur la juste valeur marchande d'une entreprise, la présence d'un négociateur d'expérience est indispensable afin de maximiser votre actif. Groupe Synergie PME Inc. vous offre de précieux services à titre de conseiller afin de travailler conjointement avec vous lors de la vente ou de l'achat d'une PME.



Le Groupe SynergiePME Inc.

VOTRE PASSEPORT POUR LA RÉUSSITE

VENTES | ACQUISITIONS | FINANCEMENT | MARKETING