

OCCASION D'AFFAIRES dossier #DD-1014

UNE ENTREPRISE RENTABLE...EST À VENDRE

Idéal pour partir en affaires ou pour croissance par acquisition.

Description détaillée de l'entreprise

ENTREPRISE SPÉCIALISÉE EN DÉMÉNAGEMENT RÉSIDENTIEL ET COMMERCIAL LONGUE DISTANCE.

Dans le marché traditionnel de cette entreprise fondée en 1939, la clé du succès réside sur un savoir-faire remarquable, une grande expertise, de l'équipement solide, du personnel qualifié, et une impressionnante base de clients résidentiels, gouvernementaux et d'entreprises privées. Plus qu'un fournisseur de service, la compagnie est un partenaire de confiance qui participe activement au bien être de ses clients. Le développement des affaires s'est effectué principalement, depuis les dernières années, par la réputation enviable de la compagnie. Elle offre des services de déménagement clé en main ainsi que des services spécialisés pour la haute direction au niveau local et international. L'entreprise est stratégiquement située dans la région centrale du Québec.

Secteur (s) d'activité : Déménagement de biens – Transport par camion

Région (s) : Centre du Québec

Pays : Canada

Particularités de l'entreprise : • Membre Allied Van Lines.

- Déménageur de l'année 2011 et 2012.
- Service d'emballage/déballage, d'installation, de transport résidentiel et commercial et d'entreposage.
- Axée sur le déménagement longue distance plus profitable.
- Main-d'œuvre hautement flexible et expérimentée.
- Offre un service complet clé en main pour réaliser divers types de projets de déménagement.
- Clientèle formée d'entreprises internationales.
- Employés certifiés pour le travail avec gouvernement fédéral.
- Certification complète des travaux qu'elle effectue.
 - Gestion des logistiques complexes d'un déménagement
 - Fourgons spécialement conçus et équipés pour assurer le transport sécuritaire
 - Gestionnaire de projet qui veillera à ce que toutes les étapes du déménagement
 - système de repérage nous permettant de savoir à tout moment où se trouvent les biens
 - Prise en charge; du lieu de départ jusqu'à la destination finale
 - Déballage sans déchets
 - Forfait « clé en main ».
- Propriétaire de la bâtisse et du terrain.

Équipe de gestion : Équipe de gestion et production solide en place.

Clientèle : Aucune dépendance de clients majeurs qui sont de type industriel de fabrication, commercial, gouvernemental, à la recherche de

services et de solutions innovatrices. L'entreprise possède déjà une liste de clients diversifiée.

Marché : Le marché est local, possibilité de croissance à l'extérieur de son territoire.

Année de fondation : 1939

Situation financière : sur demande après signature d'une entente de confidentialité.

Information relative à la vente

Chiffre d'affaires : \$2,100,000 en moyenne depuis 4 ans (entreprise qui a toujours généré des profits)

Raison pour la vente : Le propriétaire désire prendre sa retraite.

Implication des vendeurs suite à la vente : Transition à négocier avec l'acheteur.

Pour tous renseignements Jean-Pierre, veuillez contacter :

Prénom : Yvon

Nom : Denis

Compagnie : Groupe Synergie *PME* Inc.

Fonction : Partenaire

Courriel : yvondenis@synergiepme.com

Site web : www.synergiepme.com

Province : Québec

Pays : Canada

Cellulaire : 514-386-1174

Description : Les spécialistes de la vente d'entreprises du Groupe Synergie *PME* Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise. Leur expérience, vision et flair sont des atouts indispensables pour assister adéquatement les dirigeants d'entreprises à chaque étape du processus de transfert d'une *PME*. Pour conclure une transaction basée sur la juste valeur marchande d'une entreprise, la présence d'un négociateur d'expérience est indispensable afin de maximiser votre actif. Groupe Synergie *PME* Inc. vous offre de précieux services à titre de mandataire afin de travailler conjointement avec vous lors de la vente ou de l'achat d'une *PME*.



Le Groupe SynergiePME Inc.
VOTRE PASSEPORT POUR LA RÉUSSITE

VENTES | ACQUISITIONS | FINANCEMENT | MARKETING

Préparation | Discipline | Patience | Décision