

**OCCASION D'AFFAIRES dossier #B-0714**  
**UNE ENTREPRISE RENTABLE...EST À VENDRE**  
**Croissance par acquisition ? Idéal pour partir en affaires.**

**Description détaillée de l'entreprise**

**ENTREPRISE DE FABRICATION ET D'INSTALLATION DE TUYAUTERIE INDUSTRIELLE SUR-MESURE.**

Dans son marché traditionnel de fabrication de tuyauterie sur mesure, la clé du succès de la compagnie réside dans sa capacité à devenir un fournisseur incontournable pour des entreprises qui demandent une qualité de travail sans faille, le respect des délais de livraison, et une production ayant des tolérances très strictes. Plus qu'un fournisseur de service, **la compagnie** est un partenaire de confiance qui participe activement à l'amélioration de la productivité de ses clients. Le développement des affaires s'est effectué principalement, depuis les dernières années, par la réputation enviable de la compagnie. Une partie de l'entreprise est un atelier offrant une gamme complète de services, incluant la soudure pour l'acier carbone, l'acier inoxydable, le nickel, le monel, l'inconel, l'aluminium, le chrome et la fibre de verre, et l'autre partie se concentre sur les services de maintenance et d'entretien d'équipements de production. Production efficace, à coût des plus compétitifs. L'entreprise est stratégiquement située dans la région centrale du Québec.

**Secteur (s) d'activité :** Tuyauterie/Assemblage/Découpage – Produits métalliques

**Région (s) :** Centre du Québec

**Pays :** Canada

- Particularités de l'entreprise :**
- Réparation et entretien de machines.
  - Fabrication sur-mesure, selon les plans et devis des clients. (coupe-usinage-soudure-mécanique).
  - Processus de contrôle à la qualité permet d'évaluer que les articles produits sont conformes aux tolérances indiquées.
  - Main-d'œuvre hautement flexible et expérimentée pour le travail sur des appareils divers.
  - Offre un service complet pour réaliser divers types de projets de démantèlement.
  - Soudure certifiée (acier-aluminium-inox).
  - Certification complète des travaux qu'elle effectue.
    - Travaux durant les arrêts d'usine
    - Travaux de maintenance préventive
    - Travaux d'urgence 24/7
    - Travaux d'installation d'équipements mécaniques
    - Travaux d'installation de réservoirs
    - Travaux d'installation d'équipement de chaudronnerie
    - Installation de tuyauterie industrielle et mécanique
  - Propriétaire de la bâtisse et du terrain.

**Équipe de gestion :** Équipe de gestion et production solide en place.

**Clientèle :** Aucune dépendance de clients majeurs qui sont de type industriel de fabrication, commercial, municipaux, et de la construction, à la recherche de produits et de solutions innovatrices. L'entreprise possède

déjà une liste de clients diversifiée.

**Marché :** Le marché est local, possibilité de croissance à l'extérieur de son territoire.

**Année de fondation :** 1979

**Stade de développement :** Stable

**Situation financière :** sur demande après signature d'une entente de confidentialité.

### Information relative à la vente

**Chiffre d'affaires :** \$3,300,000 en moyenne depuis 3 ans (entreprise qui a toujours généré des profits)

**Raison pour la vente :** Le propriétaire désire se concentrer sur son autre entreprise.

**Transition :** Transition à négocier avec l'acheteur.

### Pour tous renseignements Jean-Pierre, veuillez contacter :

**Prénom :** Yvon

**Nom :** Denis

**Compagnie :** Groupe Synergie PME Inc.

**Fonction :** Partenaire

**Courriel :** [yvondenis@synergiepme.com](mailto:yvondenis@synergiepme.com)

**Site web :** [www.synergiepme.com](http://www.synergiepme.com)

**Province :** Québec

**Pays :** Canada

**Cellulaire :** 514-386-1174

**Description :** Les spécialistes de la vente d'entreprises du Groupe Synergie PME Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise. Leur expérience, vision et flair sont des atouts indispensables pour assister adéquatement les dirigeants d'entreprises à chaque étape du processus de transfert d'une PME. C'est par une vision à long terme et une détermination à aider les entrepreneurs à créer de la valeur que nous pouvons le mieux les aider à réaliser leur plein potentiel de croissance. Pour conclure une transaction basée sur la juste valeur marchande d'une entreprise, la présence d'un négociateur d'expérience est indispensable afin de maximiser votre actif. Groupe Synergie PME Inc. vous offre de précieux services à titre de mandataire afin de travailler conjointement avec vous lors de la vente ou de l'achat d'une PME.



**Le Groupe SynergiePME Inc.**  
**VOTRE PASSEPORT POUR LA RÉUSSITE**

**VENTES | ACQUISITIONS | FINANCEMENT | MARKETING**  
**Préparation | Discipline | Patience | Décision**