

OCCASION D'AFFAIRES dossier #AA-0116
SERVICE D'AMÉNAGEMENT RÉCRÉOTOURISTIQUE ...À VENDRE
Idéal pour partir en affaires ou pour croissance par acquisition.

Description détaillée de l'entreprise

ENTREPRISE SPÉCIALISÉE DANS L'AMÉNAGEMENT D'ACTIVITÉ DE PLEIN AIR.

Dans son marché ciblé, cette entreprise se spécialise dans l'aménagement d'activités récréotouristiques d'aventure au Canada. De l'étude à la réalisation, leur équipe apporte tout le support nécessaire pour concrétiser des projets uniques. L'entreprise a développé depuis 2002, un réseau de parcs licenciés au Québec et dans d'autres provinces canadiennes. Spécialisée dans les activités écotouristiques d'aventure, elle accompagne les propriétaires de parc dans leurs projets de développement tel la conception et la construction de parcours d'hébertisme aérien, sentier suspendu, passerelle, circuit tyrolienne, tyrolienne géante, parcours acrobatique en forêt, canopée, aménagement de sentiers et d'espace de loisirs. L'entreprise est stratégiquement située dans la couronne nord près des autoroutes 15 et 640.

Secteur (s) d'activité : Service loisirs – Aménagements récréotouristiques

Région (s) : Montréal

Pays : Canada

- Particularités de l'entreprise :**
- Ventes avec fortes possibilités de croissance;
 - Flux monétaires positifs récurrents;
 - Possibilité d'économies d'échelle importantes par intégration;
 - Équipe dirigeante très expérimentée;
 - Savoir-faire des employés et qualité impressionnante;
 - Coûts de production très concurrentiels;
 - Contrôle serré des dépenses;
 - Main d'œuvre multi tâches;
 - Site web explicatif;
 - Marché multi segment conception-construction-service après ventes;
 - Carnet de commandes récurrent;
 - Marque de commerce reconnue;

Clientèle : Diversifiée

Marché : Canada.

Fondation : 2002

Données financières : sur demande après signature d'une entente de confidentialité.

Information relative à la vente

Chiffre d'affaires : \$1,100,000 (2015)

Raison pour la vente : Réorganisation d'entreprise.

Implication des vendeurs : Transition à négocier avec l'acheteur.

Pour tous renseignements, veuillez contacter :

Prénom : Yvon

Nom : Denis

Compagnie : Groupe Synergie PME Inc.

Courriel : yvondenis@synergiepme.com

Site web : www.synergiepme.com

Pays : Canada

Cellulaire : 514-386-1174

Description : Les spécialistes de la vente ou l'acquisition d'entreprises du Groupe Synergie PME Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise.



Le Groupe SynergiePME Inc.

VOTRE PASSEPORT POUR LA RÉUSSITE

VENTES | ACQUISITIONS | FINANCEMENT | MARKETING

Préparation | Discipline | Patience | Décision

**UNIQUE BUSINESS OPPORTUNITY, dossier #AA-0116
RECREATIONAL TOURISM DEVELOPMENT COMPANY... for sale
Ideal to start a business or for growth by acquisition.**

Detailed business description

OUTDOOR ACTIVITY DEVELOPMENT COMPANY.

In its target market, this company specializes in the development of recreational tourism and adventure activities in Canada. From design to implementation, their team provides all the necessary support to realize unique projects. The company has developed since 2002 a network of licensed parks in Quebec and other Canadian provinces. Specializing in ecotourism adventure, it accompanies park owners in their development projects such as the design and construction of aerial adventure course, suspended trail, bridge, zip line circuit, giant zip line, ropes course, canopy, trails and recreational areas. The company is strategically located near highways 15 and 640.

Primary industry : Recreational tourism – Facilities development

Region : Montreal

Country : Canada

Features of the business

- Sales with strong growth potential;
- Recurring positive cash flows;
- Possibility of significant economies of scale by integration;
- Highly experienced management team;
- Employee know-how and impressive quality;
- Very competitive production costs;
- Tight expenses control;
- Multi tasks workforce;
- Interactive website;
- Multi segment market design-construction-after sales support;
- Recurring orders;
- Recognized trademark;

Management : Solid management and production team.

Customers : Diversified clients list.

Market : Canada.

Financial data : On demand following the signing of a NDA.

Information pertaining to the sale

Sales : \$1,100,000 (2015)

Reason for selling : Corporate reorganization.

Owner's role : Transition to be negotiated with the buyer.

For information, please contact :

Name : Philippe Gauthier

Company : Groupe Synergie PME Inc.

Email : philippegauthier@synergiepme.com

Web site : www.synergiepme.com

Country : Canada

Direct : 514-805-8448

Who we are : Specialists in M&A, the people at Groupe Synergie Inc. account for more than twenty years of experience with business people who want to sell or buy a business. We offer valuable services as consultants to owners in the sale or purchase of a company.



SynergiePME

Le Groupe SynergiePME Inc.

YOUR PASSEPORT TO SUCCESS

MERGER | ACQUISITION | FINANCING | MARKETING