

RARE OCCASION D'AFFAIRES dossier #CU-0413

ENTREPRISE DE SERVICES SPÉCIALISÉE... à vendre

Description détaillée de l'entreprise

L'ENTREPRISE OFFRE LES SERVICES DE RÉPARATION ET D'ENTRETIEN D'APPAREILS DE CUISINE COMMERCIALE.

L'entreprise œuvre dans le domaine du service pour la réparation d'équipement de cuisine commercial pour l'hôtellerie, le domaine institutionnel et la restauration et possède des bureaux à Montréal, Québec, Ottawa et Toronto. Elle est agente autorisée exclusive pour plus de 47 manufacturiers d'équipements de cuisine et un fournisseur incontournable pour des entreprises qui demandent une qualité de travail sans faille, le respect des délais d'exécution des travaux, la production de tests de conformité très stricts pour le gaz naturel, et l'intégration efficace de la fourniture des pièces, de la réparation, et de l'installation, et ce, 24/7. L'entreprise est stratégiquement située dans la région de Montréal.

OCCASION UNIQUE : L'entreprise possède une relation privilégiée avec plusieurs manufacturiers d'équipements qui lui concède une exclusivité territoriale assurée pour la réparation et l'entretien d'équipements, et un réseau importants d'agents en région qui doivent s'y approvisionner en pièces d'origine.

Secteur (s) d'activité : Réparation et entretien d'équipement de cuisine commerciale.

Distribution de pièces d'équipement de cuisine commerciale.

Région (s) : Québec

Municipalité : Montréal

Pays : Canada

Particularités de l'entreprise ou du projet : Main-d'œuvre hautement flexible et expérimentée pour le travail sur des appareils divers.
Un partenaire de confiance qui participe activement au bien-être de ses clients en réduisant les temps morts.
Clientèle très stable, possédant un taux de rétention extrêmement élevé.
L'entreprise possède des succursales stratégiquement situées à Montréal, Québec, Ottawa et Toronto.
La seule entreprise nord-américaine à posséder une accréditation pour la formation des employés pour les appareils au gaz naturel.
Programme de plans d'entretien préventif innovateurs.
Réputation enviable d'intégrité et de crédibilité pour le service après-vente.
Locataire d'un édifice moderne de 7,500 pi/ca. à Montréal et des bureaux à Québec, Ottawa et Toronto.
Entreprise ayant des ventes soutenues de plus de \$4M/année.
Développement des affaires effectué principalement par référence de clients satisfaits.
Réseau d'agent pan-canadien.

Équipe de gestion ou actionnaires : Le propriétaire possède de plus de 35 années d'expérience dans le domaine de l'entretien et la réparation d'équipement et du développement des affaires.

Clientèle : Aucune dépendance de clients majeurs qui sont de type commercial et institutionnel à la recherche de produits et de solutions innovatrices. L'entreprise possède une liste imposante de clients.

Marché : Le marché est Canadien, toutes les provinces.
Année de fondation : 1977
Stade de développement : Ventes en croissance.
Situation financière et prévisions : sur demande

Information relative à la vente

Chiffre d'affaires : \$4,500,000 en 2012

Raison pour la vente : Les propriétaires désirent prendre sa retraite.

Implication des vendeurs suite à la vente : Transition à négocier avec l'acheteur.

Pour tous renseignements Claude Poirier, veuillez contacter :

Nom : Yvon Denis

Compagnie : Groupe Synergie PME Inc.

Fonction : Partenaire

Courriel : yvondenis@synergiepme.com

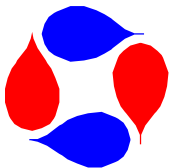
Site web : www.synergiepme.com

Province : Québec

Pays : Canada

Direct : 514-386-1174

Description : Les spécialistes de la vente d'entreprises du Groupe Synergie PME Inc. représentent plus de vingt ans d'expérience auprès des gens d'affaires qui désirent vendre ou acquérir une entreprise. Leur expérience, vision et flair sont des atouts indispensables pour assister adéquatement les dirigeants d'entreprises à chaque étape du processus de transfert d'une PME. Les étapes d'une transaction peuvent être complexes à franchir lorsqu'elles sont peu familières. Pour conclure une transaction basée sur la juste valeur marchande d'une entreprise, la présence d'un négociateur d'expérience est indispensable afin de maximiser votre actif. Groupe Synergie PME Inc. vous offre de précieux services à titre de conseiller afin de travailler conjointement avec vous lors de la vente ou de l'achat d'une PME.



Le Groupe SynergiePME Inc.

VOTRE PASSEPORT POUR LA RÉUSSITE

VENTES | ACQUISITIONS | FINANCEMENT | MARKETING